

A016 - Salesforce A&R

CRM A&R prospects.

- [A016 - Salesforce A&R](#)

A016 - Salesforce A&R

Informations générales

Code: A016

Titre: Salesforce A&R

Description: CRM A&R prospects.

Catégorie: SaaS

Entité responsable: ENT10 - Direction Business (CBO) (Interne)

Statut cycle de vie: Actif

Date cycle de vie: 2017-06-14 00:00:00

Cycles de vie

Date	Statut
2017-06-14 00:00:00	Actif

Indicateurs

Indicateur	Valeur	Titre
INDIC5 - Confidentialité	3	Important
INDIC3 - Disponibilité	2	Significatif
INDIC4 - Intégrité	2	Significatif
INDIC6 - Traçabilité	2	Significatif
INDIC7 - TIME	1	Invest

Caractéristiques

Caractéristique	Nature	Valeur
CARAC7 - Mode acquisition (Enumeration)	Propriété	Buy
CARAC3 - Nombre utilisateurs (Enumeration)	Propriété	Plusieurs directions(201-1000)
CARAC2 - RPO (Entier)	Propriété	4
CARAC1 - RTO (Réel)	Propriété	None
CARAC10 - Test Tag String (Texte)	Propriété	None
CARAC17 - Hosting (Enumeration)	Tag	None

CARAC5 - Impact NIS2 (Enumeration)	Tag	Non
CARAC4 - Présence DCP (Enumeration)	Tag	Oui
CARAC6 - Usage IA (Enumeration)	Tag	Non

Entités associées

Code	Titre	Utilisation	Type
------	-------	-------------	------

Processus associés

Processus

Couverture fonctionnelle

Capacité	Composant logiciel	Service
CAP27 - Développer la carrière artiste	None	None
CAP25 - Gérer les avances	None	None
CAP24 - Gérer les contrats	None	None
CAP26 - Onboarder un artiste/label	None	None
CAP22 - Prospecter les talents	None	None
CAP28 - Scorer le potentiel	None	None
CAP23 - Signer un artiste ou label	None	None

Composants logiciels

Composant logiciel
A016-CL01 - Salesforce A&R Tenant (Salesforce A&R)

Projets associés

Projet	Scénario	Statut
--------	----------	--------