

# A016 - Salesforce

## A&R

CRM A&R prospects.

- [A016 - Salesforce A&R](#)

# A016 - Salesforce A&R

## Informations générales

**Code:** A016

**Titre:** Salesforce A&R

**Description:** CRM A&R prospects.

**Catégorie:** SaaS

**Entité responsable:** ENT10 - Direction Business (CBO) (Interne)

**Statut cycle de vie:** Actif

**Date cycle de vie:** 2017-06-14 00:00:00

## Cycles de vie

Date	Statut
2017-06-14 00:00:00	Actif

## Indicateurs

Indicateur	Valeur	Titre
INDIC5 - Confidentialité	3	Important
INDIC3 - Disponibilité	2	Significatif
INDIC4 - Intégrité	2	Significatif
INDIC6 - Traçabilité	2	Significatif
INDIC7 - TIME	1	Invest

## Caractéristiques

Caractéristique	Nature	Valeur
CARAC7 - Mode acquisition (Enumeration)	Propriété	Buy
CARAC3 - Nombre utilisateurs (Enumeration)	Propriété	Plusieurs directions(201-1000)
CARAC2 - RPO (Entier)	Propriété	4
CARAC1 - RTO (Entier)	Propriété	8
CARAC5 - Impact NIS2 (Enumeration)	Tag	Non
CARAC4 - Présence DCP (Enumeration)	Tag	Oui

CARAC6 - Usage IA (Enumeration)	Tag	Non
---------------------------------	-----	-----

## Entités associées

Code	Titre	Utilisation	Type
------	-------	-------------	------

## Processus associés

Processus
-----------

## Couverture fonctionnelle

Capacité	Composant logiciel	Service
CAP27 - Développer la carrière artiste	None	None
CAP25 - Gérer les avances	None	None
CAP24 - Gérer les contrats	None	None
CAP26 - Onboarder un artiste/label	None	None
CAP22 - Prospecter les talents	None	None
CAP28 - Scorer le potentiel	None	None
CAP23 - Signer un artiste ou label	None	None

## Composants logiciels

Composant logiciel
A016-CL01 - Salesforce A&R Tenant (Salesforce A&R)

## Projets associés

Projet	Scénario	Statut
--------	----------	--------